

ITwatch

Efter rekordregnskab: Economic vil investere heftigt i år

Et 2020 med stor vækst vil blive afløst af et år med fokus på investeringer. Vismas guldfugl skal udvikle sig konstant og må ikke blive et legacyprodukt, siger direktøren.



Foto: Jakob Skouboe Brandenhoff

AF MADS ALLINGSTRUP

Offentliggjort: 11.05.21 kl. 11:59

Mens 2020 var et år, hvor regnskabssystemet e-economic havde næsten rødglødende vækst, bliver 2021 et år, hvor investeringerne kommer til at fylde langt mere – og det vil kunne ses på bundlinjen i næste regnskabsår.

Det siger Lars Engbork, adm. direktør i Visma Economic, til ITWatch.

"Vi er vokset til over 100 udviklere i 2020. I 2021 har vi yderligere 50-60 stillingsopslag på tværs af alle funktioner, support, udvikling og så videre. Vi forventer samme omsætningsvækst – men vores investeringer vil kunne ses på bundlinjen," siger Lars Engbork.

I alt har selskabet omkring 300 ansatte, der nu flytter ind i et nyt domicil i den gamle Carlsberg-by.

Overskud kommer ikke af sig selv

Lars Engbork er bevidst om, at store millionoverskud ikke falder ned fra himlen - og at konkurrenterne står på spring til at æde lunser af Economics driftsoverskud, der i 2020 nåede rekordstore højder.

Ud af en omsætning på 438 mio. kr. kunne selskabet i 2020 sende 250 mio. kr. før skat ned på bundlinjen. Det var en vækst fra henholdsvis 367 mio. kr. i omsætning og små 192 mio. kr. før skat i 2019.

"Vi kan godt mærke, at der er konkurrenter i markedet og vi er meget opmærksomme på, at vi ikke får et legacyprodukt, der ikke udvikler sig. Vi skal hele tiden tilbyde nye ting til vores virksomhedsejere, og vi skal hele tiden arbejde på, at gøre deres arbejde lettere," siger han.

Selv om Lars Engbork selv kalder væksten ganske normal og organisk, har e-conomic udviklet sig til at være et gyldent indslag hos den norske softwarevirksomhed Visma, der ganske aggressivt køber nye virksomheder i Danmark. Visma har også har serieiværksætter Martin Thorborgs regnskabsprogram Dinero i stald.

Guldstandard hos revisorerne

Men især regnskabssystemet e-conomic har udviklet sig til nu at være den guldstandard, som mange revisorer anbefaler deres kunder. Det betyder, at Economic kan profitere af at have en vækst, der på lange stræk er selvkørende, fordi nye kunder kommer til via anbefalinger, og i mindre grad via dyr markedsføring.

Ifølge Lars Engbork har væksten især det seneste år været så markant, at selskabet nu betjener hvert andet af de aktive CVR-numre, som selskabet betragter som sin målgruppe.

"Vores kundetilvækst kommer dels fra anbefalinger fra revisorer og andre kunder, men især også fra nogle af de større regnskabsløsninger, der er mere end 14 gange dyrere end vores. Men der er også nye kunder. Og mange er kommet til og har haft fremgang, trods coronanedlukninger," siger han.

Selv om man måske skulle forvente, at der var krise hos de små og mellemstore virksomheder i det besværlige 2020 har mange noteret fremgang. Især de trængte virksomheder har haft særligt fokus på deres regnskabssystem – det har været nødvendigt, hvis de ville søge en af de mange kompensationspakker, der har løftet mange små virksomheder gennem krisen.

Investering i fintech

"Det har været nødvendigt for mange at have helt styr på deres forretning. På deres likviditet – og hvad der går ud og ind af deres virksomhed. Vi har forsøgt at imødekomme udviklingen ved at demokratisere forskellige fintech-løsninger ud mod virksomhedsejerne, som skal gøre deres arbejde lettere," siger han.

Presset har også ramt selskabets support.

"Der har være en stor alvor i markedet, og vores kundeservice har oplevet et rekordstort pres. I løbet af 2020 har vi ansat 25 mand ekstra bare i supporten, for at imødegå det pres, vi har oplevet fra virksomhedsejere, der var nødt til at have mere fokus på, hvordan deres virksomhed klarer sig," siger han.

Economics vækst er organisk og ikke sket via tilkøb. Men selskabet arbejder løbende på at få partnere ind, der kan tilbyde deres tjenester via Economics' platform. En af de oplagte under coronakrisen er partneren Moneyflow, hvor man – mod betaling – kan få straksbetaling for sine fakturaer i stedet for at vente med en tom pengekasse i op til 90 dage.

Flere partnere

Sådanne samarbejdspartnere kommer der flere af, lover Lars Engbork – og Economic kommer også selv til at udvikle fintech-løsninger.

"Vi har aktuelt kig på en tre-fire nye løsninger som understøtter vores mål om en fed brugeroplevelse, når man åbner e-conomic. Vi arbejder på at integrere relevante tjenester, så brugerne ikke skal tjekke tre-fire forskellige systemer, men kan nøjes med et enkelt," siger han.

Economic blev grundlagt i 2001 og blev i 2015 købt af norske Visma.

Copyright © ITWatch - Alt materiale på denne side er omfattet af gældende lov om ophavsret